



Review ebay

eBay

eBay jest uznawany za najbardziej znaną na świecie witrynę e-commerce. Miejsce do kupowania i sprzedawania przedmiotów po specjalnej cenie, jeżeli klikniesz przycisk „Kup teraz” lub spróbujesz uzyskać to za niższą cenę w stylu aukcji eBay

Chcesz wiedzieć, czym dokładnie jest **eBay**? Zapraszam do poznania trochę! eBay to witryna internetowa, w której można kupować i sprzedawać wszelkiego rodzaju przedmioty, dzięki czemu użytkownicy mogą wycenić swoje przedmioty na sprzedaż, a inni użytkownicy mogą licytować te przedmioty na aukcjach internetowych.

Zakończony w 1995 roku przez Pierre'a Omidyara w Kalifornii był to bardzo ryzykowny projekt ze względu na nieufność, jak Internet wciąż inspirował użytkowników. Nazywał się Auctionweb, a jej twórca szukał przełamania barier i promowania bezpiecznej wymiany między użytkownikami. W 1998 roku **eBay** miał już 30 pracowników i prawie milion użytkowników. W 1999 roku stworzył swoje podwoje na rynku międzynarodowym docierając do Niemiec, Australii i Wielkiej Brytanii, w Hiszpanii musieliśmy poczekać do 2002 roku, kiedy to kupuje również PayPal.

Po otwarciu strony głównej serwisu (z dowolnego urządzenia, **znajdziesz go na Android i iOS**) i kliknięciu w pasek wyszukiwania, możesz wpisać nazwę interesującego Cię przedmiotu, aby zobaczyć listę dostępnych pozycji pasujących do tego opisu. Domyślnie **eBay** pokaże Ci wszystkie odpowiednie aukcje, u góry strony zobaczysz opcje: Aukcja lub Kup teraz. Jeżeli chcesz zobaczyć przedmioty, na które możesz licytować, aby uzyskać dobrą ofertę, wybierz pierwszą możliwość. Spowoduje to zawężenie wyszukiwania, dzięki czemu będziesz mieć tylko przedmioty na bieżących aukcjach.

Jeżeli podoba Ci się któryś z tych przedmiotów, możesz go trochę licytować i spróbować wygrać aukcję. W przypadku każdej aukcji w serwisie **eBay** sprzedawca decyduje o dacie i godzinie zakończenia aukcji. Możesz zobaczyć, ile czasu pozostało do końca aukcji, tu powyżej, gdzie znajduje się początkowa oferta. Jeżeli złożyysz najwyższą ofertę w wyznaczonym czasie, wygrasz aukcję.

W przypadku niektórych przedmiotów można je kupić za wartość nominalną, zamiast licytować. Jeżeli chcesz od razu kupić przedmiot, kliknij opcję „Kup teraz”, co ograniczy Twoje wyszukiwanie tylko do pozycji, które możesz kupić od razu. Niektórzy sprzedawcy pozwolą ci również licytować przedmioty, które są przecenione, w takich przypadkach możesz spróbować przekonać sprzedawcę, aby sprzedać ci przedmiot za niższą cenę.

W serwisie **eBay** jest mnóstwo różnych przedmiotów na sprzedaż, więc istnieje duże prawdopodobieństwo, że znajdziesz to, czego szukasz, w atrakcyjnej cenie. Serwis eBay ma w swoim menu opcję „Najlepsze oferty”, w której możesz zaoszczędzić pieniądze. Jeżeli chcesz dowiedzieć się, jak oszczędzać pieniądze podczas zakupów w serwisie eBay, zapoznaj się z ich najlepszymi ofertami online. Kilka wskazówek, jak zwiększyć efektywność zakupów:

Spróbuj ustawić maksymalną kwotę, jaką jesteś gotów zapłacić za przedmiot, i nie przekraczaj tego limitu. Jeżeli chcesz wydać na coś maksymalnie 200 €, nie przejmuj się, jeżeli stracisz to za 205 €. Oblicz każdego dolara, który chcesz wydać na ten artykuł. Oznacza to zgodę na przegranie aukcji, utratę przedmiotu, nie zawsze dostajesz

po??dany przedmiot i mo?e si? to zdarzy? za ka?dym razem.

Powiniene? stale sprawdza?, czego szukasz i zwraca? uwag?, gdy jeste? w odpowiedniej sytuacji; tam w?a?nie zamierzamy zastosowa? t? technik?. Nigdy nie licytuj przedmiotu w pierwszych chwilach aukcji. Dobra taktyka jest taka prosta, poczekaj do ostatniej sekundy licytacji.

Na przyk?ad, je?li chcesz kupi? zegarek na aukcji i nadal masz 3 dni na jego uko?czenie, aktualna oferta to 50 EUR, a Twój limit to 200 EUR. Musisz wi?c ustawi? cen? i doda? j? do swojej listy obserwowanych (sekcja w serwisie **eBay**, w której znajdziesz interesuj?ce Ci? przedmioty), to wszystko, co musisz zrobi?, nic wi?cej, nie zamierzasz na ni? licytowa?. Wtedy wróci w ostatnich godzinach aukcji; to wszystko, co musisz zrobi? w pierwszym kroku.

Krok drugi to sprawdzenie przedmiotu na oko?o godzin? przed zako?czeniem aukcji i sprawdzenie statusu ofert. Za?ó?my, ?e cena przedmiotu wzros?a z 50 do 80 euro, je?li jest to cena, której nie chcesz wyda?: odchodzisz.

Krok 3 ma miejsce, gdy pozosta?o tylko kilka minut, a oferta mie?ci si? w twoich granicach, wtedy twoi wrogowie równie? b?d? o ni? ubiega?. W ci?gu ostatnich 30 sekund tego artyku?u wprowad? 200 € (maksymalna kwota, jak? chcesz wyda?) w sekcji oferty i naci?nij j?. Spowoduje to otwarcie okna potwierdzenia i upewnienie si?, ?e zaczekasz do faktycznego zako?czenia aukcji. Je?li ci si? uda?o i nikt nie z?o?y? wy?szej oferty, przedmiot b?dzie ca?y Twój i mo?esz si? nim tylko cieszy?.

Pros	Cons
-Mo?esz znale?? prawie wszystko -Utwórz swoje prywatne oferty -System jest chroniony - Sprzedaj co?, co nie jest nowe	- Istnieje znaczna konkurencja - Kupuj?cy ch?tnie kupuj? tanie rzeczy. - Stawki sprzeda?y - Fa?szywe obrazy i opisy

Links Facebook:

Twitter:

Instagram:

Web: <https://www.ebay.com/>

Play Store: <https://play.google.com/store/apps/details?id=com.ebay.mobile&hl=pl>

Apple Store: <https://apps.apple.com/pl/app/ebay/id282614216>